

COSMO LETTER

COSMOBEAUTY MONTHLY ISSUE



COSMOBEAUTY

株式会社コスモビューティー[®]
http://www.cosmobeauty.co.jp

We are Cosmo Beauty Co., Ltd. for OEM manufacturing of cosmetics or others. We manufacture cosmetic and quasi-drug products in great varieties from industrial use to personal use.

Vol.
30

MAR. 2024

2月・3月合併号

NEWS & TOPICS

新たな試み、イベント情報など新着トピックスを発信します！

研究営業同行について

39期 営業同行についての報告

セントラルオフィス 研究部：西本 宏和

今回は39期に研究部で取り組んだ「営業同行」について報告いたします。研究員の主な業務はプラッテでの処方開発、試作業務、書類作成業務などです。また、お客様へ提案する処方

開発以外に、毎年開催されるアイデアコンテスト向けた新アイデアの取り組みも行っています。

そんな日常業務の中、39期は全研究員が研究室を飛び出し、営業同行の機会を持つことを新たに課題としました。年間12件同行が目標です。目的は研究員がお客様の声を聴き、市場のニーズを理解し、日々のものづくりに反映させる。また、

ものをつくることだけに囚われ過ぎず、如何に市場に受け入れられる製品を作り上げるか、目線を変えてものづくりを取り組むことです。

来期もカタチは変わるかもしれません、研究員が自らお客様に提案する営業同行は続けていきたいと思っています。

セントラルオフィス 研究部：岡田 佳莉名

39期 営業同行回数：13件

「営業同行」には、①新処方提案 ②依頼されたサンプルの説明やフィードバックの2種類あります。私の場合、①のアイデアコンテストのサンプルを提案させていただく機会が多くありました。アイテムも目新しいもののが多いため、興味深く聞いてくださるお客様が多く提案しやすいと感じました。

他研究員のアイテムを紹介させていただくこともあり、事前に重点的に説明した方がいいところや疑問に思ったことを聞き取り、対応いたしました。このときしっかり聞き取りをしていると、当日困ることなく対応でき、さらにプラスで強みを伝えることができました。また、お客様から「こんなアイテムを考えて~」と事前情報なく言われた際に、アイデアコンテストで研究員の発表を一度聞いていたこともあります。即座にいくつも提案できサンプル依頼にも繋がりました。実際の発表のアーカイブがありますと新入社員も当日の雰囲気やどのようなアイテムがあるのかを掴めますし、発表の際しか伝えられない情報もあるかもしれませんので事後学習として学べるところもあるかと思います。他にも、処方組みをする段階でどのように応用できるかを考えることや、研究情報会議や他研究員が試作しているものについて常にアンテナを立て、よりよいものを提案できるように努める必要性があると感じました。

また、東京のお客様にも同行の機会がありました。東京の営業とは電話やメールでのやりとりが多いいため、実際に会って一緒に仕事をするのは新鮮で、親睦を深められた気がします。普段はラボで試作検討してばかりですが、現場に行かないで感じ取れないことも多く、とても良い取り組みだと思います。

営業と密に関わるようになり、依頼のフィードバックもWEB参加や同行することが以前より増えました。直接お客様の意見を聞くことができるので、要望にあった改良サンプルを次回提案できたように感じました。

来年度も積極的に営業と同行し、より良いモノづくりができるよう精進いたします。

高圧乳化設備入りました(関東工場)

東京研究の土肥です。

3月20日に関東工場に製造用高圧乳化装置を導入しました。高圧乳化装置とは、100 MPa~200 MPaの高い圧力をかけて乳化粒子を小さくしたり、高分子を切断したり、顔料を分散したりする装置です。化粧品では、成分をより小さくすることで肌への浸透力(肌なじみ)がアップするとして、注目を集めています。

今回導入したのは200MPaの超高压を出せる装置では世界最

大の処理能力(一時間当たり300~400リットル)を持つ装置となります。

高圧乳化装置を使うことによりミスト出来る乳液、油分高配合でも高い浸透感のクリーム、リポソーム製剤、高いエモリエント感の化粧水、ノンエタノール香水等々を製造出来ます。

コスモビューティーの処方の幅がさらに広がりましたので今後にご期待下さい。

(東京本社 研究部：土肥 華子)



博多営業所・研究所 編

Hakata Office / Hakata Laboratory

博多営業所・研究所ってどんなところ?

博多営業所の水島です。博多営業所・研究所が開設されて、5ヶ月が経ちました。12月より研究メンバー2名が着任しました。

研究所には濾過機も導入しエキス抽出や発酵液の開発を進めています。特に発酵液はお客様にも浸透しつつあり、今後多く採用いただけそうだと手ごたえを感じております。



加压式濾過器でエキスを濾過する資澤さん

博多営業所は非常に博多駅からも近いこともあり、お客様の来社が非常に多いのが特徴です。その為、ショールームでは提案処方の見える化計画を進めています。提案商品にQRコードを付け処方や使用方法の動画や商品特徴をわかりやすく見ていただけるように随時更新しています。定期的にご来社いただき、常に新しい発見をしていただけます。



ショールームにQRコードを設置しています

るよう準備しています。2月には業務課に高木さんが入社されました。現在、大阪の業務課メンバーからwebで絶賛研修中です。今後も営業・研究の募集を続けており人数を増やして九州全土でのコスモビューティー旋風を巻き起こすべく奮闘してまいります。

(博多営業所 国内営業部：水島 勉)



博多営業所・研究所ってどんなところ?

博多営業所の水島です。博多営業所・研究所が開設されて、5ヶ月が経ちました。12月より研究メンバー2名が着任しました。

研究所には濾過機も導入しエキス抽出や発酵液の開発を進めています。特に発酵液はお客様にも浸透しつつあり、今後多く採用いただけそうだと手ごたえを感じております。



加压式濾過器でエキスを濾過する資澤さん

博多営業所は非常に博多駅からも近いこともあり、お客様の来社が非常に多いのが特徴です。その為、ショールームでは提案処方の見える化計画を進めています。提案商品にQRコードを付け処方や使用方法の動画や商品特徴をわかりやすく見ていただけるように随時更新しています。定期的にご来社いただき、常に新しい発見をしていただけます。



ショールームにQRコードを設置しています

るよう準備しています。2月には業務課に高木さんが入社されました。現在、大阪の業務課メンバーからwebで絶賛研修中です。今後も営業・研究の募集を続けており人数を増やして九州全土でのコスモビューティー旋風を巻き起こすべく奮闘してまいります。

(博多営業所 国内営業部：水島 勉)

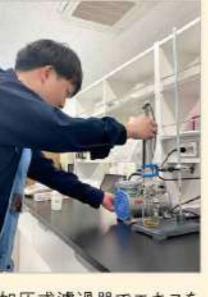
博多営業所・研究所 編

Hakata Office / Hakata Laboratory

博多営業所・研究所ってどんなところ?

博多営業所の水島です。博多営業所・研究所が開設されて、5ヶ月が経ちました。12月より研究メンバー2名が着任しました。

研究所には濾過機も導入しエキス抽出や発酵液の開発を進めています。特に発酵液はお客様にも浸透しつつあり、今後多く採用いただけそうだと手ごたえを感じております。



加压式濾過器でエキスを濾過する資澤さん

博多営業所は非常に博多駅からも近いこともあり、お客様の来社が非常に多いのが特徴です。その為、ショールームでは提案処方の見える化計画を進めています。提案商品にQRコードを付け処方や使用方法の動画や商品特徴をわかりやすく見ていただけるように随時更新しています。定期的にご来社いただき、常に新しい発見をしていただけます。



ショールームにQRコードを設置しています

るよう準備しています。2月には業務課に高木さんが入社されました。現在、大阪の業務課メンバーからwebで絶賛研修中です。今後も営業・研究の募集を続けており人数を増やして九州全土でのコスモビューティー旋風を巻き起こすべく奮闘してまいります。

(博多営業所 国内営業部：水島 勉)



博多営業所・研究所ってどんなところ?

博多営業所の水島です。博多営業所・研究所が開設されて、5ヶ月が経ちました。12月より研究メンバー2名が着任しました。

研究所には濾過機も導入しエキス抽出や発酵液の開発を進めています。特に発酵液はお客様にも浸透しつつあり、今後多く採用いただけそうだと手ごたえを感じております。



加压式濾過器でエキスを濾過する資澤さん

博多営業所は非常に博多駅からも近いこともあり、お客様の来社が非常に多いのが特徴です。その為、ショールームでは提案処方の見える化計画を進めています。提案商品にQRコードを付け処方や使用方法の動画や商品特徴をわかりやすく見ていただけるように随時更新しています。定期的にご来社いただき、常に新しい発見をしていただけます。



ショールームにQRコードを設置しています

るよう準備しています。2月には業務課に高木さんが入社されました。現在、大阪の業務課メンバーからwebで絶賛研修中です。今後も営業・研究の募集を続けており人数を増やして九州全土でのコスモビューティー旋風を巻き起こすべく奮闘してまいります。

(博多営業所 国内営業部：水島 勉)

令和6年能登半島地震災害義援金を寄付させていただきました。

この度の能登半島地震により被災された皆様には、心よりお見舞いを申し上げます。被災された皆様の支援を目的とし、「令和6年 能登半島地震災害義援金」に石川県珠洲市に1000万円を寄付させていただきましたのでご報告いたします。被災地の皆さまのご無事と1日も早い復興を、心よりお祈りいたします。

東松山市企業版ふるさと納税

企業版ふるさと納税(地方創生応援税制)を通じての東松山市への寄付に対して、メディコス製薬株式会社に感謝状を贈呈いただきました。2月21日に、東松山市政策財政部長 棚谷 易司様はじめ新村室長、今井課長、堀越主査の4名が関東工場に来訪されました。当社の寄付金は「花いっぱい推進事業」と「地域公共交通事業(東松山市デマンドタクシー)」の2つの事業に使用されたとのことです。寄付金額:1000万円



<https://www.city.higashimatsuyama.lg.jp/soshiki/3/32141.html>

キノコにじいろクラブ寄付させていただきました。

徳之島を拠点に活動する団体 特定非営利活動法人UNISONキノコにじいろクラブに30万円寄付いたしました。キノコにじいろクラブは、児童発達支援、放課後等デイサービス、保育所等訪問を通して、以下の3つを理念とされている団体です。
■ 生きていてよかったと思える社会を作る ■ 多様性が認められる寛容な社会を育てる ■ 愛が循環する社会の実現に貢献する
コスモビューティーは、若くして障がいを負った方々の就労支援や、因縁を抱えた子どもたちへの支援をするキノコにじいろクラブの活動を応援します。



■ 賞金総額 130,000,000円
■ 優勝賞金 20,000,000円
■ 日程:3月15日(金)~17日(日)
■ 福岡センチュリーゴルフ俱楽部
■ 主催:一般社団法人男子プロゴルフを勝手に応援する会

左から:田中常務、山添社長、長野 泰雅プロ

2024年こども食堂応援チャリティーゴルフトーナメントに協賛しました。

3月14日(木)、当社も協賛させていただいております
チャリティーゴルフトーナメントのプロアマ大会に山添社長と田中常務が参加いたしました。チャリティートーナメントとして、一般社団法人福岡ゴルフバンク協議会に1000万円を贈呈されるそうです。素晴らしい取り組みですね。



■ 賞金総額 130,000,000円
■ 優勝賞金 20,000,000円
■ 日程:3月15日(金)~17日(日)
■ 福岡センチュリーゴルフ俱楽部
■ 主催:一般社団法人男子プロゴルフを勝手に応援する会

左から:田中常務、山添社長、長野 泰雅プロ

大阪府知事表彰

令和5年度の大阪府知事表彰に
コスモビューティーより10名が表彰されました。

2024年2月16日に令和5年度大阪府知事表彰(商工関係者従業員表彰)表彰式が、エル・おおさか(府立労働センター)にて執り行われました。

大阪府知事表彰(商工関係者従業員表彰)とは、「10年以上業務に貢献し、成績優秀で大阪府産業の発展及び技術の改善等に尽力した人」を対象に大阪府知事より表彰されるものです。

今立 潤さん 中島 康裕さん
忍田 祐貴さん 二宮 尚子さん
加藤 謙二さん 松本 美佳さん
加藤 靖子さん 凌 黎さん
吳 蘭芳さん 渡澤 猛さん

左から:田中常務、山添社長、長野 泰雅プロ

おめでとうございました。

表彰された方

賞 状

今立 潤さん 中島 康裕さん
忍田 祐貴さん 二宮 尚子さん
加藤 謙二さん 松本 美佳さん
加藤 靖子さん 凌 黎さん
吳 蘭芳さん 渡澤 猛さん

チャイケモハウス代表 俳優の堀内正美さんコラム

先輩からの伝言



「忠